

عمليات تمويل التجارة

العمليات المصرفية

- عقد التجارة الخارجية (الفاتورة المبدئية).
- شروط الشحن.
- اختبار قصير.

الجزء الثاني: شروط التجارة الدولية (INCOTERMS 2020 Publication 723)

المحاضرة الاولى: مقدمة عن شروط التجارة الدولية (INCOTERMS 2020 Publication 723)

- مقدمة.
- المصاريف الإضافية.
- المجموعات الأربع لشروط التسليم.
- اختبار قصير.

المحاضرة الثانية: تفاصيل شروط التجارة الدولية

- شرح تفصيلي لكل شرط من الشروط الـ13.
- تدريبات عملية.
- اختبار قصير.

الجزء الثالث: طرق الدفع في التجارة الخارجية مع دراسة كاملة للتحصيل المستندي

المحاضرة الاولى: طرق الدفع في التجارة الخارجية مع دراسة كاملة للتحصيل المستندي

- طرق الدفع في التجارة الخارجية: الدفع المقدم، الحساب المفتوح، التحصيل المستندي، الاعتماد المستندي.
- تعريف التحصيل المستندي طبقاً للإصدار ٥٢٢.
- أطراف التحصيل المستندي.
- أنواع التحصيل.
- أمر التحصيل.
- اختبار قصير.

المحاضرة الثانية: التحصيلات المستندية

- آليات تحويل الأموال المتعلقة بالتحصيلات المستندية.
- دراسة الكمبالة المستخدمة في التحصيل المستندي.
- تدريبات عملية.
- اختبار قصير.

وصف البرنامج:

تعريف العاملين بإدارات التجارة الخارجية، الائتمان، المستوردين والمصدرين بالمنتجات والخدمات التي يقدمها القطاع المصرفي لعملاء التصدير والاستيراد في مجال خدمات التجارة بطريقة عملية باستخدام مجموعة من التمارين المصممة خصيصاً لهذا الغرض، وهذه التمارين تدرس فيها مختلف الاعتمادات المستندية والتحصيلات المستندية وذلك ليتمكنوا من عرض الخدمات المناسبة لكل عميل من أجل تحقيق أكبر عائد للعميل والبنك مع الحفاظ على حقوق كل منهما.

إلى من يوجه البرنامج:

- العاملين الجدد بإدارات التجارة الخارجية.
- العاملين بإدارات الائتمان.
- المستوردين والمصدرين.
- المهتمين بالانضمام إلى إدارة التجارة الخارجية.

أهداف البرنامج:

- تعريف المخاطر المتعلقة بالتجارة الخارجية ودور البنوك في التغلب عليها.
- شرح شروط التجارة الدولية (INCOTERMS 2020 Publication 723) مع دراسة متعمقة لعمليات التحصيلات المستندية (إصدار ٥٢٢).
- وصف طرق السداد في التجارة الخارجية مع دراسة متعمقة لعمليات التحصيلات المستندية (إصدار ٦٠٠).
- توضيح عمليات الاعتمادات المستندية (إصدار ٦٠٠).
- تطبيق مستندات الشحن المختلفة ومعايير الفحص من خلال حالات عملية.

محتويات البرنامج:

الجزء الأول: المخاطر المتعلقة بالتجارة الخارجية ودور البنوك في التغلب عليها

المحاضرة الأولى: المخاطر المتعلقة بالتجارة الخارجية ودور البنوك في التغلب عليها

- مقدمة عن التجارة الخارجية.
- المخاطر المتعلقة بالتجارة الخارجية.
- دور البنوك في تحفيض المخاطر المتعلقة بالتجارة الخارجية.
- إجراءات التعاقد وإبرام الصفقة.



355-P26-VA



تعلم عن بعد



٢٥ ساعة



٦,٨٠ جنية مصرى

استراتيجية التقييم:

- ٨٨٪ تكليفات خارجية واختبارات قصيرة.
- ٢٪ المشاركة.
- ٦٪ درجة النجاح.

اجتياز هذا البرنامج بنجاح يؤهل المتربين للحصول على:

٦٣ وحدات تعليم مستمرة.

اللغة المستخدمة:

العربية

متطلبات الحضور:

لا يوجد

هذا البرنامج يؤهلك لحضور:

الأعراف والقواعد الدولية الموحدة لاعتمادات المستندية.

متطلبات الحصول على الشهادة:

يجب على المشاركين حضور محاضرة لقياس مدى تأثير البرنامج، والتي ستعقد بعد ٣ إلى ٤ أسابيع من اليوم الأخير للدورة، وذلك من أجل الحصول على الشهادة. ستنتخرق هذه الجلسة ساعتين، وستتسب مدتها ضمن إجمالي ساعات البرنامج. بالإضافة إلى إكمال جميع التكليفات الخارجية المطلوبة وحضور ما لا يقل عن ٨٠٪ من مدة الدورة.

الجزء الرابع: الاعتمادات المستندية

المحاضرة الأولى: عمليات الاعتمادات المستندية

- دورة الاعتماد المستندى من خلال شرح نظري ثم عملياً من خلال رسائل السويفت (٧).
- لائحة الأعراف والقواعد الموحدة لاعتمادات المستندية إصدار رقم ٦٠٠.
- العلاقة بين المستورد والبنك فاتح الاعتماد.
- إصدار الاعتماد المستندى.
- اختبار قصير.

المحاضرة الثانية: الاعتمادات (التوفر - الأنواع)

- مسؤولية البنك الفاتح والمبلغ والمعزز والمعين.
- طرق الدفع في الاعتماد المستندى بالاطلاع، دفع آجل، قبول وتفاوض.
- ورش عمل لدراسة تطبيق وإصدار خطاب الضمان.
- التأكيد والتفاوض.
- أنواع الاعتمادات المستندية.
- تكليف خارجي.

الجزء الخامس: مستندات الشحن وأصول فحص المستندات

المحاضرة الأولى: مستندات الشحن وأصول فحص المستندات

- الفاتورة التجارية.
- مستندات النقل.
- مستند التأمين.
- المستندات الأخرى.
- أصول فحص المستندات.
- تدريبات عملية.
- تكليف خارجي.

الجزء السادس: محاضرة لمتابعة الأثر التدريسي

- سؤال المتربين عن المواضيع الرئيسية التي تم تناولها في التدريب.
- نشاط جماعي (تقسيم المشاركين إلى مجموعات لمشاركة الخبرات من خلال مناقشة التحديات التي واجهوها والنجاحات التي حققوها، ثم عرض أبرز التحديات والحلول المقترنة أمام المجموعة كاملاً لتحقيق نتائج أكثر فعالية).
- تشجيع المشاركين على حل حالة عملية من خلال مشاركة فكرة لتطبيق ما تعلمون.



355-P26-VA



تعلم عن بعد



٢٥ ساعة



٦,٨٠ جنية مصرى